



DMMS
& Associés

Cabinet d'avocats
Law Firm

Sommaire

Notre cabinet	4
Nos valeurs	6
Les associés	8
Laurent Dolfi	10
Philippe Missika	11
Patrick Sicsic	12
Claude Minchella	13
Olivier Boyer	14
Laurence Fassier	15

Index

<i>Our firm</i>	5
<i>Our values</i>	7
<i>The partners</i>	8
<i>Laurent Dolfi</i>	10
<i>Philippe Missika</i>	11
<i>Patrick Sicsic</i>	12
<i>Claude Minchella</i>	13
<i>Olivier Boyer</i>	14
<i>Laurence Fassier</i>	15

Notre cabinet

■ Des fondations solides

Né de la fusion de deux structures créées dans les années 80, l'une par Laurent DOLFI, l'autre par Philippe MISSIKA, notre cabinet s'est développé en s'appuyant sur une vraie complémentarité entre associés qui partagent une même conception de l'exercice de leur profession.

■ Une structure à taille humaine, partenaire de ses clients

Avec un effectif actuel total de trente deux personnes, notre cabinet regroupe aujourd'hui vingt avocats dont cinq associés.

Notre cabinet assiste et conseille, principalement les entreprises françaises, étrangères ou filiales de groupes internationaux, qui exercent leur activité dans l'industrie, les services, les médias, la distribution, la gestion ou la promotion immobilière.

Notre cabinet assiste et conseille des particuliers dans ses domaines d'intervention ou à l'occasion d'opérations patrimoniales.

Nous accompagnons nos clients dans leur développement en leur proposant un conseil personnalisé et une assistance pro-active dans la gestion courante de leurs affaires mais également dans des opérations sur capital.

Nous les assistons aussi à l'occasion des contentieux qu'ils peuvent rencontrer dans le cadre de leurs activités.

■ Une approche économique et transversale du droit des affaires

Véritable "entreprise du droit", notre cabinet offre à ses clients un éventail de services couvrant à la fois le droit des affaires en général mais aussi des domaines plus spécifiques tels que le droit social et la fiscalité, tant en conseil qu'en contentieux.

La participation conjointe, si nécessaire, d'associés spécialisés permet de proposer à nos clients des approches globales et transversales des dossiers confiés.

Grâce à ses relations avec différents cabinets étrangers réputés et une pratique professionnelle des langues anglaise, allemande et italienne, notre cabinet est à même d'intervenir dans les transactions et opérations à caractère international.

Our firm

■ *Solid foundations*

Formed by the merger of two firms set up in the 80's, one by Laurent DOLFI and the other by Philippe MISSIKA, our Firm based its development on the truly complementary skills of its partners who share a common approach to the exercise of their profession.

■ *Manageable size; Close relationship with its clients*

Our Firm comprises twenty lawyers, five of whom are partners, and today has a total staff of thirty two.

We principally act for and advise French and foreign companies or subsidiaries of international groups, which are involved in the industrial, service, media, distribution, real estate management or development sectors.

Our Firm also acts for and advises private clients on matters involving its areas of specialisation or in relation to transactions involving their proprietary interests.

We offer our clients a personalised service and proactive assistance both in the everyday management of their business affairs and in their capital transactions.

In addition, we advise them on contentious matters which may arise in connection with their business activity.

■ *A practical and cross-disciplinary approach to business law*

As a veritable “legal business”, our Firm offers its clients a range of services covering both general business law and also more specialist areas such as employment and tax law, in connection with both contentious and non-contentious matters.

The joint collaboration, where necessary, of specialist partners enables us to offer our clients a global and cross-disciplinary solution.

As a result of its relationships with various well-known foreign firms and its professional experience of working in English, German and Italian, our Firm is able to advise on international transactions.

Nos valeurs

■ Ethique et rigueur professionnelle

Nous avons forgé notre réputation de rigueur et de qualité en répondant avec efficacité aux besoins d'une clientèle d'entreprises exigeantes et souvent leaders sur leur marché. Sollicités par les dirigeants d'entreprises sur des questions stratégiques ainsi que par les particuliers, nous les conseillons et prenons part au processus décisionnel en leur garantissant une absolue discrétion, une confidentialité totale et une disponibilité constante.

■ Proximité et efficacité

La relation privilégiée que notre cabinet entretient avec ses clients lui permet, par la connaissance approfondie qu'il possède des rouages et du fonctionnement des entreprises qu'il conseille, de leur fournir une assistance prenant en compte leur particularisme.

Une réelle connaissance de l'activité de nos clients et de leurs contraintes, nous permet en outre de rendre un service personnalisé et ajusté aux besoins spécifiques de chacun, quel que soit son domaine d'activité, sa taille ou sa nationalité.

■ Implication et disponibilité

Les associés ont construit le cabinet et poursuivent son développement en s'appuyant sur leur implication personnelle aux côtés de ses clients et en faisant valoir leurs qualités tant techniques qu'humaines.

Soucieuse des intérêts de ses clients, notre équipe développe une approche "conseil" fondée sur des relations de confiance et de partenariat.

Recrutés pour leurs compétences et pour leur adhésion aux valeurs du cabinet, nos collaborateurs s'impliquent aux côtés des associés.

Our values

■ Ethics and professionalism

We have earned a reputation for being a professional firm which produces work of a high quality and which meets the often demanding needs of its corporate clients, many of which are leaders in their field. Instructed by company managers on strategic issues as well as by private clients, we advise and take part in the decision-making process while guaranteeing total discretion, complete confidentiality and remaining available at all times.

■ Personalised and efficient service

Our Firm has a privileged relationship with its clients, thus enabling it, through its in-depth knowledge of the organisation and workings of its corporate clients, to provide advice which takes their particularities into account.

A real understanding of our clients' business and their constraints allows us furthermore to provide a personalised service which is adapted to take account of each client's specific needs, irrespective of its sector of activity, its size or its nationality.

■ Involvement and availability

The partners built the Firm, and continue to develop it, as a result of their personal involvement in their clients' business and their technical and personal skills.

Our team is always conscious of its clients' interests and aims to develop an "advisory" role founded on trust and partnership.

Our associates are recruited on the basis of their skills and their respect for the Firm's values. They work closely with the partners.

Les associés
The partners



Laurent Dolfi
Philippe Missika
Claude Minchella
Patrick Sicsic
Olivier Boyer
Laurence Fassier



Laurent Dolfi



dolfi@domisic.com

Né le 8 décembre 1951
Licence en droit - Paris II (1973)
DES droit des affaires - Paris II (1974)
LL.M. Columbia University (1977)
Langues : français, anglais, allemand
Avocat au Barreau de Paris (1973)

- **Droit des affaires**
- **Fusions-acquisitions, restructurations**
- **Droit immobilier**
- **Droit social**

*Born on 8 December 1951
Law degree (licence) - University of Paris II (1973)
Applied Studies Diploma (DESS) in Business Law
- University of Paris II (1974)
LL.M. Columbia University (1977)
Languages: French, English, German
An Avocat at the Paris Bar (1973)*

- **Business law**
- **Mergers & acquisitions, restructurings**
- **Property law**
- **Employment law**

Avec l'appui de ses collaborateurs, Laurent DOLFI assiste ses clients, dans le domaine du conseil comme du contentieux, pour l'ensemble de leurs besoins juridiques.

Ses domaines d'interventions privilégiés sont les contrats commerciaux, les regroupements d'entreprises, l'immobilier commercial et le droit du travail.

Trilingue et fort d'une expérience professionnelle aux Etats-Unis et en Allemagne, il assiste des entreprises et des particuliers français et étrangers sur leurs opérations en France et hors de France.

With the assistance of his team of associates, Laurent DOLFI advises clients on all their legal requirements, both contentious and non-contentious.

His specialist areas are commercial contracts, corporate regroupings, commercial property and employment law.

Being trilingual and having worked professionally in both the United States and Germany, he advises companies and individuals in both France and overseas on their dealings both in and outside France.

Philippe Missika

Né le 16 février 1952
Institut de droit des affaires - Paris II (1975)
Licence de droit des affaires - Paris II (1975)
Spécialisé en droit des sociétés
Langues : français, anglais
Avocat au Barreau de Paris (1975)

- **Droit des affaires**
- **Droit des sociétés**
- **Fusions-acquisitions, restructurations**
- **Droit du sport**
- **Droit de l'audiovisuel**
- **Droit pénal des affaires**

*Born on 16 February 1952
Institute of Business Law - University of Paris II (1975)
Degree in Business Law - University of PARIS II (1975)
Specialisation: Company law
Languages: French, English
An Avocat at the Paris Bar (1975)*

- **Business law**
- **Company law**
- **Mergers, acquisitions, restructurings**
- **Sports law**
- **Entertainment law**
- **White-collar crime**



missika@domisic.com

Spécialisé en droit des sociétés, Philippe MISSIKA intervient depuis de très nombreuses années dans le domaine du droit des affaires. Il est amené à conseiller les entreprises clientes du cabinet tant à l'occasion d'opérations ponctuelles de restructuration, de fusion que de manière permanente en les assistant pour leur vie sociale. Il intervient également dans les contentieux impliquant les clients du cabinet en matière commerciale et de concurrence, de droit des sociétés et de droit pénal des affaires.

À côté de ses compétences en droit des affaires et en droit des sociétés, il est reconnu comme un spécialiste du droit du sport.

A specialist in company law, Philippe MISSIKA has also advised for many years on business law matters. He has acted for the Firm's corporate clients both with regard to one-off restructuring or merger transactions and on an ongoing basis, advising them on their corporate affairs. He also advises the Firm's clients in contentious matters involving commercial and competition law, company law and white-collar crime.

In addition to his specialist areas of business and company law, he is also recognised as a specialist in sports law.

Patrick Sicsic



sicsic@domisic.com

Patrick SICSIC possède une connaissance de la fiscalité des entreprises et des personnes acquise en tant qu'Inspecteur des impôts (de 1983 à 1988), enseignant à Paris X (de 1983 à 1987) et avocat (depuis 1988).

Après avoir exercé au sein de sa propre structure de 1989 à 2001, il rejoint en 2001 avec son équipe le cabinet avec lequel il entretenait des relations privilégiées de longue date.

Il assiste ses clients, entreprises et particuliers, à l'occasion d'opérations de contrôles fiscaux, de contentieux fiscaux ou de missions de conseil.

Il intervient par ailleurs, notamment en ce qui concerne les aspects fiscaux et stratégiques, dans des opérations de fusion-acquisition, rapprochement et restructuration ainsi qu'à l'occasion d'opérations patrimoniales ou de gestion de patrimoine.

Né le 31 décembre 1959
DEA de droit social, Paris X (1982)
DEA de droit des affaires, Paris X (1983)
Ecole nationale des impôts (1983)
Spécialisé en droit fiscal
Avocat au Barreau de Paris (1988)

- **Droit fiscal**
- **Fiscalité des personnes, fiscalité des entreprises**
- **Contrôles et contentieux fiscaux**

*Born on 31 December 1959
Advanced Studies Diploma (DEA)
in Employment Law, University of Paris X (1982)
Advanced Studies Diploma (DEA) in Business
Law, University of Paris X (1983)
Ecole nationale des impôts
(National Tax College) (1983)
Specialisation: Tax law
An Avocat at the Paris Bar (1988)*

- **Tax law**
- **Individual and corporate taxation**
- **Tax audits and tax litigation**

Patrick SICSIC acquired his knowledge of the taxation of companies and individuals through his work as a Tax Inspector (from 1983 to 1988), from teaching at the University of Paris X (from 1983 to 1987) and as a lawyer (since 1988).

After first practising through his own firm from 1989 to 2001, he and his team joined the firm, with which he had had a long-term close working relationship, in 2001.

He advises his clients, both companies and private individuals, in relation to tax audits, tax litigation or on advisory matters.

He is also involved, inter alia, in the tax and strategic aspects of mergers and acquisitions, integrations and restructurings as well as asset transactions or asset management.

Claude Minchella

Né le 19 octobre 1962
D.E.A. de droit privé - Paris I (1985)
D.E.A. de droit international - Paris II (1987)
Langues : français, italien, anglais
Avocat au Barreau de Paris (1989)

- **Droit du travail**
- **Droit commercial**
- **Contentieux judiciaire**

*Born on 19 October 1962
Advanced Studies Diploma (DEA) in Private Law
- University of Paris I (1985)
Advanced Studies Diploma (DEA) in International
Law - University of Paris II (1987)
Languages: French, Italian, English
An Avocat at the Paris Bar (1989)*

- **Employment law**
- **Commercial law**
- **Litigation**



minchella@domisic.com

Claude MINCHELLA intervient dans tous les aspects du droit du travail, en conseil ou en contentieux, qu'il s'agisse des relations individuelles (vie du contrat de travail) ou collectives (gestion des relations avec les représentants du personnel et/ou les syndicats) du travail. Il participe par ailleurs aux opérations d'acquisitions, de fusions ou de restructurations d'entreprises menées par le cabinet, assurant à cette occasion, notamment, des missions d'évaluations et d'audits sociaux.

Par ailleurs, il conseille et assiste les entreprises sur les aspects de leurs activités tenant au droit commercial ou à l'occasion d'actions en responsabilité initiées par elles ou engagées à leur encontre.

Il plaide régulièrement devant les juridictions civiles et commerciales.

Claude Minchella regularly advises on all aspects of employment law, both contentious and non-contentious, whether in relation to employment issues concerning private individuals (employment contract) or collective bodies (managing relations between staff representatives and/or trade unions). He is also involved in corporate acquisitions, mergers and restructurings handled by the Firm, inter alia through his role in effecting valuations and company audits.

In addition, he acts for and advises companies on the commercial law aspects of their business or in relation to liability claims brought by or against them.

He regularly appears as advocate before the civil and commercial courts.

Olivier Boyer



boyer@domisic.com

Né le 22 novembre 1963
D.E.A. de droit privé - Paris V (1989)
LL.M. de droit comparé,
Mc Gill University (1991)
Langues : français, anglais, espagnol
Avocat au Barreau de Paris (1991)

- **Droit des sociétés**
- **Fusions-acquisitions, rapprochements, restructurations**
- **Propriété littéraire et artistique**
- **Contrats commerciaux, distribution**

Born on 22 November 1963
Advanced Studies Diploma (DEA) in Private Law
- University of Paris V (1989)
LL.M. in Comparative Law, McGill University (1991)
Languages: French, English, Spanish
An Avocat at the Paris Bar (1991)

- **Company law**
- **Mergers & acquisitions, integrations, restructurings**
- **Copyright**
- **Commercial contracts, distribution agreements**

Olivier BOYER conseille régulièrement des entreprises françaises ou étrangères dans le suivi quotidien de leur vie juridique et contractuelle à l'occasion notamment de la mise en place de contrats de distribution et d'accords de partenariat.

Son expérience acquise à l'étranger ainsi que sa compréhension des attentes et comportements des acteurs économiques étrangers le prédispose à prendre en charge les missions d'assistance et de conseil relatives à l'implantation et à l'accompagnement de structures étrangères en France.

Il participe également aux opérations de fusion-acquisition et/ou de restructurations et de rapprochements pour le compte de clients français et étrangers.

Enfin, il intervient fréquemment en matière de propriété intellectuelle, particulièrement dans le domaine de l'édition et de la production musicale.

Olivier BOYER regularly advises French and foreign companies on their everyday legal and contractual requirements, in particular in connection with the implementation of distribution and partnership agreements.

The experience which he acquired while working abroad and his understanding of the expectations and behaviour of foreign business partners enable him to act and advise in relation to the setting up and subsequent assistance of foreign businesses in France.

He is also involved in mergers and acquisitions and/or restructurings and integrations on behalf of both French and foreign clients.

Finally, he is often asked to advise on intellectual property matters, in particular in the publishing and music production sectors.

Laurence Fassier



fassier@domisic.com

Laurence FASSIER intervient en contentieux droit des affaires (contentieux civil et commercial). Elle assiste et accompagne ses clients en amont de la phase judiciaire, envisageant avec eux les aspects précontentieux de leurs dossiers afin d'optimiser et d'arriver en position de force lors de la période procédurale.

Elle représente ses clients devant les juridictions civiles et commerciales françaises.

Elle possède une expertise spécifique dans les domaines suivants : concurrence/distribution, responsabilité du fait des produits défectueux, risque industriel, droit de la santé.

Laurence Fassier a exercé auparavant au sein d'un important cabinet français membre d'un réseau international puis en qualité d'Of Counsel dans un cabinet américain.

Elle a publié différents articles relatifs aux class actions, à la responsabilité produits et aux risques liés aux activités économiques (règles sur les prix, droit de la vente), ainsi qu'au droit de la santé.

Ces articles sont parus dans la presse française et internationale, tant généraliste que juridique (Les Echos, L'Usine Nouvelle, Le Monde, The Financial Times, Le Magazine des Affaires, etc). Laurence FASSIER est classée parmi les meilleurs avocats en contentieux commercial en France dans le guide Chambers et elle est citée dans le Legal 500 pour sa pratique en science de la vie.

Née le 26 septembre 1969
Maîtrise d'Histoire - PARIS IV - 1991
DEA de Droit des Affaires - Paris I - 1995
Avocat au barreau de Paris - 1996

■ Contentieux droit des affaires

*Born on 26 September 1969
Master of History - Sorbonne University
Paris IV - 1991
Post Master's Degree (DEA) in Business Law
Sorbonne University Paris I-1995
Languages : French, English
Admitted to the Paris Bar - 1996*

■ Corporate and commercial litigation

Laurence Fassier's practice focuses on corporate and commercial litigation. She advises her clients in all legal aspects related to pre-litigation and litigation, including claims and risk analysis, enforcement proceedings and litigation in both French civil and commercial courts.

Laurence has also developed a strong expertise in the following areas: sales and distribution law, product liability, industrial risks and health.

Laurence has published numerous articles on topics related to class actions, product liability, distribution law (including price fixing and regulation, sales law) and health in Les Echos, L'Usine Nouvelle, Le Monde, The Financial Times, Le Magazine des Affaires...

Prior to joining DMMS, Laurence practiced in a large French law firm, member of an international network, and as Of Counsel with one of the largest American law firms in Paris, advising both French and international clients.

Laurence FASSIER is regularly ranked one of the best corporate and commercial litigation attorneys in France in the Chambers guide and is also listed in the Legal 500 for her health practice.